



Trouvez de nouveaux clients

Référence : 4.3.2

Thématique : Booster mes ventes

Objectifs

En une journée, apprenez à organiser votre prospection pour élargir votre clientèle : identifiez les outils adaptés à votre marché, adaptez vos techniques d'approche à votre cible et mettez en valeur vos prestations.

Public

Chef d'entreprise, artisan et leur conjoint, salarié

Format

Formation

Pré-requis

Avoir une approche de la fonction commerciale de l'entreprise et la notion de marché.

Durée

7 heures

Moyens et encadrements pédagogiques

- Atelier participatif en groupe restreint (12 personnes maximum).
- Animation par un consultant expert dans le domaine.
- Outils et supports pédagogiques, exercices pratiques.
- Évaluation et remise d'une attestation de formation.

Tarif

210 € avec prise en charge totale ou partielle possible selon les conditions de l'organisme de financement de la formation professionnelle (OPCO ou Fonds d'Assurance Formation)

[Télécharger le Programme](#)

Délivré par:

- Agence de Saint-Laurent-du-Var : 81, avenue Léon Bérenger, 06704 Saint-Laurent-du-Var
- CMA PACA / Alpes-Maritimes (06) :

Prochaines sessions:

- Agence d'Avignon - 9 AVENUE DE L'ETANG - le 28/03/2025; - Inscription avant le 28/03/2025
- Agence de La Valette-du-Var - 107 AVENUE DES FRERES LUMIERE - le 25/04/2025;
- Inscription avant le 25/04/2025
- Agence de Saint-Laurent-du-Var - 142 AV DE VERDUN - le 12/05/2025;
- Inscription avant le 12/05/2025
- Agence de Venelles - 1 IMPASSE DU PLATEAU DE LA GARE - le 20/01/2025;le 10/03/2025;le 19/05/2025; - Inscription avant le 19/05/2025
- Agence d'Avignon - 9 AVENUE DE L'ETANG - le 27/06/2025; - Inscription avant le 27/06/2025

Tarifs:

- Dirigeant(e)s - gratuit
- Salariés / Conjoint(s) - gratuit
- Autre public - gratuit