



Élaborez votre stratégie commerciale pour vendre plus

Référence : 4.1.6

Thématique : Booster mes ventes

Objectifs

En deux jours, mettez en place un plan d'actions commercial appuyé sur l'analyse de votre marché, des attentes de vos clients, de vos pratiques et de votre offre. Démarquez-vous de vos concurrents et suivez l'efficacité de votre stratégie avec des outils adaptés.

Public

Chef d'entreprise, artisan et leur conjoint, salarié

Format

Formation

Pré-requis

Connaître son marché et ses clients.

Durée

14 heures

Moyens et encadrements pédagogiques

- Atelier participatif en groupe restreint (12 personnes maximum).
- Animation par un consultant expert dans le domaine.
- Outils et supports pédagogiques, exercices pratiques.
- Évaluation et remise d'une attestation de formation.

Tarif

420 € avec prise en charge totale ou partielle possible selon les conditions de l'organisme de financement de la formation professionnelle (OPCO ou Fonds d'Assurance Formation)

[Télécharger le programme](#)

Délivré par:

- Agence de Saint-Laurent-du-Var : 81, avenue Léon Bérenger, 06704 Saint-Laurent-du-Var
- CMA PACA / Alpes-Maritimes (06) :

Prochaines sessions:

- Agence de La Valette-du-Var - 107 AVENUE DES FRERES LUMIERE - le 05/02/2025;le 06/02/2025; - Inscription avant le 05/02/2025
- Agence de Saint-Laurent-du-Var - 142 AV DE VERDUN - le 06/02/2025;le 07/02/2025; - Inscription avant le 06/02/2025
- Agence de Saint-Laurent-du-Var - 142 AV DE VERDUN - le 06/02/2025;le 07/02/2025;le 15/04/2025;le 16/04/2025; - Inscription avant le 15/04/2025
- Agence de Saint-Laurent-du-Var - 142 AV DE VERDUN - le 23/06/2025;le 24/06/2025; - Inscription avant le 23/06/2025

Tarifs:

- Dirigeant(e)s - gratuit
- Salariés / Conjoint(s) - gratuit
- Autre public - gratuit